

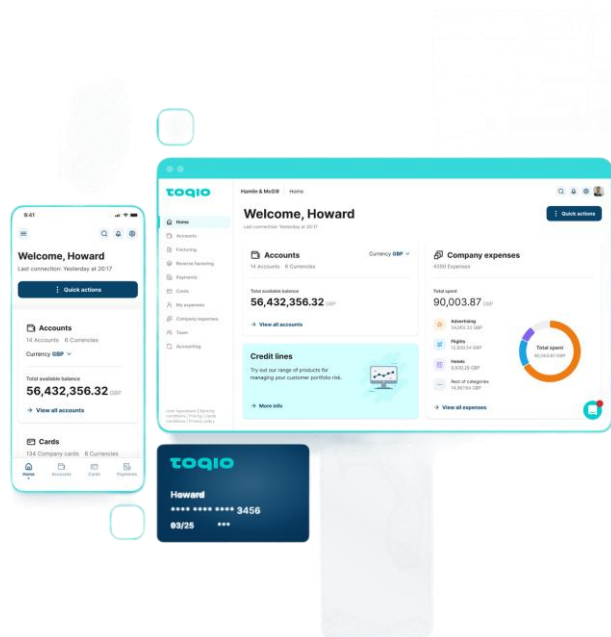
Toqio

Servicios de Información y Tecnología

Capacitando a grandes Corporaciones a convertirse en el nuevo Agente de Generación de Crecimiento
La era del Agente 2.0

TELECOMMUNICATIONS
COMPUTER SOFTWARE
INTERNET

NANOTECHNOLOGY
INFORMATION SERVICES
WIRELESS



TOQIO

Soluciones adaptadas a cubrir necesidades complejas

El Reto

Con un muy reducido margen para aumentar clientela, los distribuidores se están centrando en profundizar el valor con sus clientes actuales.

Los distribuidores a menudo operan en mercados muy definidos, lo que limita la adquisición de nuevos clientes. Por eso, muchos se centran en hacer crecer las cuentas existentes aumentando la retención de los mejores clientes. Para lograrlo, muchos están explorando ofertas de valor añadido, incluyendo soluciones de finanzas integradas, para fomentar relaciones más sólidas y leales con sus clientes.

La necesidad que cubre Toqio

Reemplazar incentivos ineficaces con préstamos integrados

Los descuentos por volumen ya no generan lealtad. Toqio permite ofertas de efectivo por adelantado estructuradas como préstamos, convirtiendo las ventas en momentos de financiación que impulsan el crecimiento a largo plazo.

Convertir los datos de los comerciantes en ingresos

Los distribuidores poseen una gran cantidad de datos de comerciantes, pero les cuesta utilizarlos. Toqio transforma estos datos en información útil, al tiempo que atrae a los mejores prestamistas.

Fortalecer la fidelización de los comerciantes para impulsar tu crecimiento

La fidelización de los comerciantes es frágil. Con herramientas como PoS (punto de venta) y soluciones de adquisición, Toqio ayuda a los distribuidores a ofrecer servicios integrados que mejoran el rendimiento y reducen la tasa de abandono (churn).

Acelera la adquisición de los Top-Tier Merchants
ofreciendo propuestas de valor diferenciadas y habilitadas por las finanzas integradas.

Aumenta el beneficio de cada comerciante
a través de información financiera basada en datos que impulsan el rendimiento de los comerciantes y el volumen de ventas.

Reduce la tasa de abandono (churn)
utilizando productos financieros como mecanismos de retención que aumentan la lealtad de los comerciantes.

Habilita la expansión
proporcionando a los comerciantes un mejor rendimiento de capital y las herramientas para expandirse a nuevas ubicaciones.

Beneficios e Impacto

Desbloquea nuevas fuentes de ingresos y convierte las relaciones con los comerciantes en motores de crecimiento.

Los distribuidores con visión de futuro están utilizando Toqio para lanzar soluciones de finanzas integradas que van más allá de las transacciones. Al combinar un profundo conocimiento del mercado con datos de los comerciantes en tiempo real, ofrecen productos financieros personalizados que no sólo impulsan el éxito de los comerciantes, además generan un crecimiento sostenido con alto margen de beneficio.



Nuestra historia

Comenzamos en 2018 digitalizando a proveedores BaaS y prestamistas. En 2022, identificamos el potencial sin explotar de las empresas tales como los líderes de distribución. Nuestro relanzamiento del 2024 nos permitió capacitar a bancos e instituciones financieras para construir ofertas de Finanzas Integradas innovadoras y escalables.



Equipo premiado

Toqio forma parte del Programa de Innovación de **Visa** y ha ganado varios premios, incluido el premio **Deloitte UK Technology Fast 50** como **Oracle NetSuite Rising Star**.
[View all](#)



Alianzas estratégicas

